
THE FOUNDATION NEGOTIATOR



IL PROGRAMMA FORMATIVO
ONLINE SULLE
COMPETENZE DELLA
NEGOZIAZIONE

SOMMARIO

La negoziazione è una componente essenziale e inevitabile della vita. Qualunque sia la tua professione, ricevere una formazione in questa abilità di importanza cruciale può fare la differenza tra la tua capacità di portare a termine un affare strepitoso e ciò che si traduce in una perdita di valore per te e la tua azienda.

The Foundation Negotiator è un corso online estremamente efficace che fornisce a tutti i partecipanti le competenze fondamentali sulla negoziazione, che si tratti della tua prima esperienza di formazione sulle capacità di negoziazione o di un'opportunità per aggiornare le tue competenze.

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- ✔ Otto moduli interattivi facilmente assimilabili, accessibili online
- ✔ Il completamento di ciascun modulo richiede circa 20-30 minuti
- ✔ Una combinazione di inputs teorici, esempi di vita reale e un caso di studio finale di negoziazione
- ✔ Ti presenteremo Keyhole, un modello di negoziazione che fornisce disciplina e rigore comprovati ed efficaci per il tuo approccio a qualsiasi negoziazione.
- ✔ La comprensione e l'applicazione di quattro fasi chiave della negoziazione: esplorare, proporre, replicare e raggiungere un accordo, il tutto supportato da una pianificazione
- ✔ Esercizi pratici e riassunto del corso
- ✔ Il test conclusivo di comprensione offre l'opportunità di mettere in pratica le tue nuove competenze in un modulo in cui ogni partecipante dovrà negoziare un accordo e verrà poi valutato in base al valore creato
- ✔ Multi-piattaforma e accessibile tramite smartphone, tablet o PC

DESCRIZIONE

The Foundation Negotiator è stato appositamente ideato per offrire un'esperienza incentrata sull'allievo. Utilizzando i principi della ludicizzazione, permette ai partecipanti di pianificare il loro apprendimento con contenuti in pillole, per un percorso di formazione comodo e avvincente.

OPINIONI DEI PARTECIPANTI

“Approfondito ma non complicato. È suddiviso in pillole ed è bello poterlo seguire secondo i propri ritmi e i propri programmi”.

“È stato molto interattivo, i video sono stati utili e chiari. Gli esempi erano semplici da capire. Tutti i test mi hanno davvero aiutato a mettere in pratica tutta la teoria”.

“Il lavoro di layout e di preparazione è stato eccezionale per la creazione dell'esercitazione finale. È un corso davvero eccellente! Vorrei averlo seguito molti anni fa...”

QUESTO PROGRAMMA È IDEALE PER TE SE...

Sei un professionista in qualsiasi settore e desideri saperne di più sulle capacità di negoziazione e/o potenziare e aggiornare le tue competenze esistenti.

Sei un principiante o un esperto: questo programma è ugualmente adatto, sia come introduzione sui principi di base della negoziazione, sia come aggiornamento per coloro che hanno già intrapreso un percorso di formazione sulla negoziazione e desiderano aggiornare le proprie competenze.

Sei pronto ad arricchire la tua vita professionale e personale, qualunque sia il tuo livello di competenze.

PER ULTERIORI INFORMAZIONI contattaci tramite il sito thegappartnership.com