

---

# エッセンシャル ネゴシエーター

---



効果的な交渉を学習する  
2日間のワークショップ



## 概要

「エッセンシャル・ネゴシエーター」は、比較的単純な交渉でありながらも、高度な能力が必要とされる交渉に携わる人を対象とした、交渉スキルを学ぶワークショップです。

このワークショップでは、交渉理論を徹底的に学び、その理論をどのように実践していくのかを学びます。

講義、模擬交渉、フィードバック、自己評価を組み合わせることで、受講者は短期間で上達し、実際のビジネスで直面するあらゆる交渉に使えるスキルと自信を身につけることができます。

## 主な特徴

- ☑ 宿泊施設で2日間のワークショップ、またはオンライン形式でのワークショップ
- ☑ 受講者全員が最適に学習できる最大12名で実施
- ☑ 長年のビジネス経験のあるエキスパートコンサルタントによるワークショップ
- ☑ あらゆる交渉に適用できるテーブルモデルと8ステップのプロセスの理解
- ☑ 14の交渉行動を含む、交渉スキルの原則の理解
- ☑ 受講者は、「実際にあった交渉」を実践し、適切な行動を分析する
- ☑ 最新のオンライン・オフラインプランニングツールを活用
- ☑ 改善すべき分野を特定するオンライン プロファイリングと360°フィードバック

## ワークショップの内容

「エッセンシャル・ネゴシエーター」ワークショップは、効果的な交渉に必要とされる基本的なスキルを網羅しています。

このコースでは、交渉の専門家から様々な難しい交渉状況が与えられ、受講者は実践することで学習していきます。受講者は、交渉の各段階におけるベストプラクティスを学び、8ステップの交渉プロセスを適用できるようになります。

「エッセンシャル・ネゴシエーター」では、ビジネスだけでなく、人生においても必要不可欠な交渉スキルの新たな理解とアプローチを身につけて修了します。商談の場でも、仕事以外の場でも、成果を上げられるようになります。

## プログラム対象者

あらゆる分野のプロフェッショナルで、中級レベルの交渉スキル、理解力、自信を身につけたい方。

上級の交渉ワークショップ「コンプリート・スキル・ネゴシエーター(The Complete Skilled Negotiator)」を受講する前に、交渉スキルの基礎をしっかりと身につけておきたい方。

詳細は[thegappartnership.com](https://www.thegappartnership.com)まで

お問い合わせください