

---

# ザ・ファウンデーション ネゴシエーター

---



## オンラインの 交渉トレーニングプログラム

## 概要

交渉は、人生において必要不可欠であり、避けては通れないものです。どのような職業であっても、この重要なスキルを身につけているかどうかで、素晴らしい取引ができるか、自分自身やビジネスにとって価値のない取引になってしまうかが決まります。

ザ・ファウンデーション・ネゴシエーターは、交渉における重要な要素を学習するパワフルなオンラインコースです。交渉スキルトレーニングを初めて体験する方にも、復習として利用する方にもお勧めです。

## 主な特徴

- 取り組みやすい8つのオンラインモジュール
- 各モジュールの所要時間は約20~30分
- 理論、実例、交渉のケーススタディの組み合わせ
- 「鍵穴モデル」は、あらゆる交渉でのアプローチにおいて、実証されている効果的な規律と厳格性を提供する交渉モデル
- 交渉の4つの主要な交渉ステージ：探求、提案、反論、合意、を理解して交渉のプランニングを行えるようになる
- 実践的演習
- 新しく学んだスキルを実践する機会として、各モジュールには理解度テストがあり、創出された価値を基に評価を受けられる
- スマートフォン、タブレット、PC からアクセス可能なマルチプラットフォーム

## 内容説明

ザ・ファウンデーション・ネゴシエーターは、受講者が交渉を体験しながら学べるに設計されています。ゲーミフィケーションの原理を利用して、受講者は少しづつ学習を計画することができ、便利で魅力的な学習を継続して楽しむことができます。

## 受講者の声

「複雑ではないものの、内容が深い。各モジュールに分けて学ぶことが出来るので、自分のペースやスケジュールに合わせて学習できるのがよい」

「とてもインタラクティブで、動画の説明が明確で分かりやすい。全てのテストが全ての理論を実践するために本当に役立ちました」

「最後の演習に至るまでの学習コースのレイアウトが秀逸だった。これは素晴らしいコースです！もっと前に受講しておけばよかった...」

## プログラム対象者

あらゆる分野のプロフェッショナルで、交渉スキルを理解したい、または既存のスキルを更に強化して新しい知識を吸収したい方。

このプログラムは、交渉の基本原則を学ぶための入門編として、または、すでに交渉トレーニングを受講したことがあり、そのスキルを活かしたい方の復習としても有効です。

交渉の初級~上級レベルの全てのレベルに対応しており、仕事もプライベートもより豊かにしたい方。

詳細は、[thegappartnership.com](https://thegappartnership.com)までお問い合わせください。